

Word MNB-gecertificeerde coach

Begeleid mensen van weten naar doen, met een programma van zes maanden in plaats van drie sessies.

Voor coaches, trainers, consultants en verandermanagers, en voor HR- en L&D-professionals die het programma in hun eigen organisatie willen begeleiden. Wat het is, wat je mag, wat het je oplevert, en hoe je begint.

Je klanten hebben al een profiel. Ze weten nog steeds niet waarom ze het niet doen.

DISC, Management Drives, Insights, MBTI: ze zeggen wie iemand is. Waardevol. Maar de vraag waar je klanten mee zitten is een andere: waarom doe ik niet wat ik weet dat ik moet doen? Geen profiel beantwoordt die vraag, omdat een profiel een momentopname is van wat iemand over zichzelf invult. De vraag gaat over wat iemand doet als niemand kijkt.

My New Behavior maakt dat zichtbaar. Acht weken, in het eigen werk, terwijl de omstandigheden veranderen: de deadline schuift, de opdracht wijzigt, de structuur valt weg. Daarna ziet je klant zijn Growth Diamond: gemeten gedrag naast zijn zelfbeeld. En vier maanden lang heeft hij de Quitter Coach in zijn zak, een digitale coach op basis van het boek Overwin jouw Quitter, terwijl jij het gesprek voert.

8

weken gedrag, blind opgebouwd, in het eigen werk

6

gedragingen: initiatief, routinediscipline, aanpassingsvermogen, veerkracht, eigenaarschap, communicatie

6

maanden per klant, met jou ernaast



Wat het voor jou verandert

- **Ander vak, geen concurrent.** Het Gedragsprofiel vervangt niets wat je al hebt. Het is het tweede hoofdstuk bij elk profiel dat je klanten al kennen: wat ze ermee doen.
- **Zes maanden in plaats van drie sessies.** Startgesprek, acht weken, profielgesprek, vier maanden app-fase. Een programma, met een reden om na vier maanden terug te bellen.
- **Een verhaal dat standhoudt.** De kritiek op momentopnames hoor je van je klanten zelf. Gedrag gemeten in de tijd is het antwoord dat je nu niet hebt. Onderbouwd op Lally, Ryan en Deci, Prochaska en DiClemente.
- **Klanten die naar jou komen.** Wie via mynewbehavior.com binnenkomt, koppelen wij binnen een werkdag aan een gecertificeerde in de regio. Wie via jou binnenkomt, is en blijft jouw klant.

Persoonlijk Leiderschap, zes maanden

WANNEER	WAT	WIE
Week 0	Startgesprek: de deelnemer kiest een eigen doel, zet drie data in de agenda en spreekt commitment af	Jij
Week 1 tot 8	Gedragsprofiel opbouwen: vijf tot tien minuten per dag, blind. De deelnemer ziet voortgang, geen scores	Deelnemer, platform
Week 4	Tussentmoment van een kwartier, zonder inhoud	Jij
Week 9	Profielgesprek: Gedragsprofiel, Growth Diamond, commitmentprofiel, het boek. De app gaat aan	Jij
Maand 3 tot 6	Vier maanden Quitter Coach Premium. Jij coacht eraan, zo vaak als jullie afspreken	Deelnemer, app, jij
Daarna	De deelnemer kiest: de app doorzetten, jou opnieuw inschakelen, of stoppen. Niets loopt automatisch door	Deelnemer

Wat de deelnemer krijgt

- Acht weken opbouw van het Gedragsprofiel op het platform
- Het Gedragsprofiel met Growth Diamond en commitmentprofiel
- Het boek Overwin jouw Quitter
- Vier maanden Quitter Coach Premium

Wat jij erbij levert

- Startgesprek, tussenmoment en profielgesprek
- Coaching in de app-fase, naar wens
- Bestaande profielen als verdieping
- Optioneel een Team Diamond voor een groep die dat zelf wil

Zo ziet een Gedragsprofiel eruit



Drie regels die jouw verkoop makkelijker maken. Het Gedragsprofiel is van de deelnemer; jij ziet het na diens toestemming. De werkgever ziet nooit een individu, alleen wie meedoet en, als de groep dat zelf wil, een geaggregeerde Team Diamond. En het profiel mag niet worden gebruikt voor selectie of beoordeling. Zo verdwijnt de angst voor meten, en die angst was tot nu toe je grootste concurrent.

Eén programma, drie inkomsten

De bedragen bespreken we persoonlijk, want inkooprijzen zijn een afspraak tussen ons en horen niet in een document dat rondgaat. Wat je hier wel vindt, is hoe het model in elkaar zit.

1

Marge op het pakket

De prijs van het deelnemerspakket voor de eindklant is landelijk vast en staat niet op de site. Jij koopt in tegen partnerprijs en houdt het verschil. Hoe meer pakketten je per jaar afneemt, hoe lager je inkooprijzen: er is een staffel met drie treden.

2

Je eigen begeleiding

Startgesprek, tussenmoment, profielgesprek en de coaching in de app-fase zijn jouw werk, tegen jouw tarief. Je factureert je klant één bedrag voor het geheel, dus je klant ziet niet wat je aan het pakket verdient.

3

De app, elke maand

Zolang je gecertificeerd bent, ontvang je een aandeel in de abonnementen van je eigen deelnemers, maandelijks en zonder namen.

Eén bedrijf van tien medewerkers

Tien pakketten, een kick-off, tien startgesprekken en tien profielgesprekken: één opdracht, met één offerte van jou voor het geheel en zes maanden werk per medewerker. Wil de groep daarna een Team Diamond met workshop, dan komt daar een opdracht bij die je grotendeels zelf uitvoert.

Wanneer het is terugverdiend

Dat hangt af van twee dingen: jouw tarief en het aantal deelnemers dat je per jaar verwacht. Die rekensom maken we samen, in een half uur, met jouw cijfers erin. Bij je inschrijving krijg je de inkooprijzen zwart op wit, voordat je iets betaalt.

Waarom de bedragen niet in deze brochure staan. Inkooprijzen en marges zijn een afspraak tussen My New Behavior en jou. Zodra ze in een document staan dat wordt doorgestuurd, weet ook de organisatie die jou inhuurt wat jij aan het pakket verdient, en dat is niet in jouw belang. We nemen ze daarom door in een persoonlijk gesprek, en je krijgt ze bij je inschrijving zwart op wit als bijlage bij de certificeringsovereenkomst, onder geheimhouding.

Als MNB-gecertificeerde coach mag je

- Het programma bij eigen klanten inzetten, eventueel onder eigen vlag
- Eigen consultancytrajecten met de methode uitvoeren, tegen je eigen tarief
- Bestaande profielen van deelnemers meenemen als verdieping
- Een Team Diamond aanbieden aan een groep die dat zelf wil
- Je eigen diensten aanbieden aan je deelnemers, zonder bemoeienis van ons

Wat je ziet van je deelnemers

Acht weken	Voortgang: dagen, taken, reeks. Geen scores.
Profielgesprek	Het Gedragsprofiel, na toestemming van de deelnemer.
App-fase	De voortgang in de Diamond, zolang de deelnemer dat toestaat.
Daarna	Je maandelijkse uitbetaling, zonder namen.

Twee routes voor organisaties

Met jou als externe coach: tien medewerkers doen ieder het programma met jou ernaast. Of intern: HR-adviseurs, verandermanagers en teamleiders laten zich certificeren en begeleiden het zelf. Dezelfde certificering, dezelfde zaal.

Wat My New Behavior doet

- Methode, platform, Gedragsprofiel, boek en app leveren
- Deelnemers en organisaties uit jouw regio aan jou koppelen, binnen een werkdag
- Nooit coaching verkopen aan een deelnemer die via jou binnenkwam
- Je toegang geven tot het coachportaal: inkoop, je deelnemers, materiaal, koppelingen en uitbetalingen
- Jaarlijks de terugkomdag organiseren

De Team Diamond, als de groep die zelf wil



Twée dagen, een week ertussen

Dag 1: de methode

Waar het vandaan komt. De drie gedaanten van Quitter. De zes gedragingen. The Behavior Change PATH en GLAD. Het startgesprek: doel, drie data, commitment. Oefenen met een collega uit de zaal. Daarna een week om het startgesprek in je eigen praktijk te proberen.

Dag 2: het Gedragsprofiel en de praktijk

Hoe de acht weken werken. Het Gedragsprofiel lezen en teruggeven: Diamond, kloof, commitmentprofiel. Het profielgesprek oefenen met een echt profiel. Werkbladen, trajectopbouw met een bedrijf, bestaande profielen als verdieping, de app-fase, Team Diamond en het coachportaal.



€2.950

per persoon, exclusief btw. Betaling voor de eerste dag.

€995

certificeringslicentie per jaar, vanaf jaar twee.

10-16 uur

beide dagen, inclusief lunch, centraal in het land.

Wat erin zit

- Tweedaagse live, inclusief lunch
- Materialen en werkbladen
- Het boek Overwin jouw Quitter
- Twee deelnemerspakketten: voor jezelf en voor je eerste klant
- Certificeringslicentie voor het eerste jaar
- Certificaat na je eigen profielgesprek

Voor wie

Coaches, trainers, consultants, verandermanagers, en HR- en L&D-professionals die het programma in de eigen organisatie begeleiden. Voorwaarde is ervaring in het begeleiden van mensen. Al gecertificeerd in DISC, Management Drives, Insights, TMA of MBTI? Dan neem je dat mee.

Wat je ondertekent

Bij inschrijving teken je de geheimhoudingsverklaring over de methode en het materiaal, en de certificeringsovereenkomst waarin staat wat je mag, hoe de licentie loopt, hoe de inkoop werkt en hoe we uit elkaar gaan als het niet past. De inkoopstaffel zit daar als bijlage bij.

De actuele data, de locatie en de sluitingsdatum van de inschrijving staan op mynewbehavior.com/academy. Annuleren is kosteloos tot vier weken voor de eerste dag; daarna geldt de staffel in de algemene voorwaarden. Een vervanger sturen mag tot een week vooraf, zonder kosten.



6 • ZO BEGIN JE

Drie stappen

1 Kijk het webinar, of plan een half uur

Vijfenvertig minuten online over de methode en de certificering, kosteloos. Data en aanmelden op mynewbehavior.com/webinar. Wil je het liever één op één: een half uur met Anthonie Wurth over jouw praktijk en of dit erin past. Daarin nemen we ook de bedragen door. Geen verkooppraat.

2 Schrijf je in voor een sessie

Je zit aan niets vast tot je betaalt. En voordat je betaalt, weet je precies wat je verdient.

Na het formulier op mynewbehavior.com/academy ontvang je de geheimhoudingsverklaring en de factuur. Zodra je verklaring binnen is, sturen we de certificeringsovereenkomst met de inkooptarieven, de staffel en de kortingen erbij. Ben je het eens, dan reserveer je je plek door te betalen.

3 Lees het boek en installeer de app

Vóór dag 1. Dat is de enige voorbereiding die we van je vragen.

Je weet het al. Nu nog doen.

mynewbehavior.com/academy · info@mynewbehavior.com · Anthonie Wurth op LinkedIn

Deze brochure beschrijft de certificering en het programma van My New Behavior. Prijzen exclusief btw en jaarlijks geïndexeerd; voor een sessie geldt de prijs bij inschrijving. Actuele data en voorwaarden staan op mynewbehavior.com. Op alle overeenkomsten zijn de algemene voorwaarden van My New Behavior B.V. van toepassing.